

# Curriculum Vitae

## Informazioni personali

Cognome / Nome **Guttadauro Francesco**

Data di nascita 30 ottobre 1957



## Esperienza professionale

### **Date** Settembre 2013 – Gennaio 2014

Nome e indirizzo del datore di lavoro FOSS Fondazione Orchestra Sinfonica Siciliana – Palermo

Tipo di attività o settore Istituzione Concertistica Orchestrale

Lavoro o posizione ricoperti Sovrintendente

### **Date** Ottobre 2012 – Giugno 2013

Nome e indirizzo del datore di lavoro FOSS Fondazione Orchestra Sinfonica Siciliana – Palermo

Tipo di attività o settore Istituzione Concertistica Orchestrale

Lavoro o posizione ricoperti Consigliere di Amministrazione

### **Date** gennaio 2006 – giugno 2008

Nome e indirizzo del datore di lavoro FONDIR - Roma (Italia)

Tipo di attività o settore Fondo Paritetico Interprofessionale Nazionale per la Formazione continua dei Dirigenti d'Azienda

Lavoro o posizione ricoperti Consigliere di Amministrazione

Principali attività e responsabilità Membro del Consiglio di Amministrazione (FONDIR promuove e finanzia Piani di Formazione, concordati con le Parti sociali, per i dirigenti nel settore terziario al fine di qualificare la presenza sul mercato delle aziende e la professionalità dei dirigenti).

### **Date** gennaio 2006 – giugno 2008

Nome e indirizzo del datore di lavoro Manageritalia Palermo - Via Isidoro La Lumia – 90100 Palermo (Italia)

Tipo di attività o settore Associazione che raggruppa tutti i Dirigenti di Azienda ed i Quadri del settore Terziario in Sicilia

Lavoro o posizione ricoperti Vicepresidente

Principali attività e responsabilità Responsabilità amministrative (redazione del Bilancio annuale di previsione e consuntivo) e di coordinamento e sviluppo delle attività della Associazione

### **Date** ottobre 1999 - luglio 2008

Nome e indirizzo del datore di lavoro E.A. Fiera del Mediterraneo - Via Sadat, 13, 90100 Palermo (Italia)

Tipo di attività o settore Servizi settore fieristico e congressuale

Lavoro o posizione ricoperti Direttore Commerciale / Segretario Generale f.f. vicario / RUP

Principali attività e responsabilità Nella qualità di Direttore Commerciale ho sviluppato l'ideazione, organizzazione e vendita di manifestazioni fieristiche, creando e mantenendo contatti con imprenditori locali e nazionali, Associazioni di categoria, Pubblica Amministrazione ed Istituzioni in Italia e all'estero. Dal Marzo 2002 Direttore della nuova Area Sviluppo, divisione creata per dare maggior impulso alle nuove iniziative (fra le quali quelle con Fiera Milano International - MediComfort, MediBit) e le attività Congressuali. Nel Marzo 2004 distaccato presso il CIEM (Centro l'internazionalizzazione delle PMI siciliane) ho organizzato la partecipazione delle aziende siciliane al CIBUS Mosca, nonché ho curato lo sviluppo di relazioni con Fiera de Valencia (Spagna), l'accordo con Romexpo (Fiera di Bucarest), con le associazioni di imprenditori ed istituzioni della Tunisia (CEPEX). Richiamato presso l'Ente Fiera, a seguito della riorganizzazione aziendale, dal mese di Aprile 2005 al Marzo 2006 ho altresì svolto le mansioni di Segretario Generale f.f. Vicario. Dal Dicembre 2006 ho anche svolto funzione di R.U.P. per tre procedimenti legati ai finanziamenti POR 2000/2006 relativi a lavori di riqualificazione di alcuni padiglioni.

<b>Date</b>	<b>marzo 1998 – settembre 1999</b>
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Autoservizi Maggiore SpA - Roma (Italia)
Tipo di attività o settore	Settore Autonoleggio
Lavoro o posizione ricoperti	Direzione Distretto Sicilia & Calabria
Principali attività e responsabilità	Gestione della rete di 13 mandatari sul territorio, svolgendo in autonomia, oltre alle attività operative di controllo e supervisione, attività di marketing e sviluppo commerciale.
<b>Date</b>	<b>ottobre 1992 - febbraio 1998</b>
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Sasib Beverage SpA - Parma (Italia)
Tipo di attività o settore	Produttore di impianti di imbottigliamento e confezionamento
Lavoro o posizione ricoperti	Quadro Key Account manager
Principali attività e responsabilità	Sasib Beverage (ex Gruppo CIR, oggi Alfa Laval) è una azienda multinazionale con sede a Parma e stabilimenti di produzione e filiali commerciali nei vari continenti; produce e commercializza macchine, impianti e linee complete per l'imbottigliamento ed il confezionamento di liquidi alimentari (acqua minerale, soft drink , birra), vendendo oltre il 95% della propria produzione all' estero. Dopo avere svolto mansioni di Area Manager per il mercato francese e belga, dal Gennaio 1995 ho assunto l'incarico di Key Account Manager con responsabilità diretta su alcuni clienti multinazionali operanti nel settore della birra (Interbrew, Kronenbourg) e con il compito di sviluppare l'attività anche presso nuovi clienti e mercati. L'attività di sviluppo si è concretizzata con l'acquisizione di nuovi clienti quali il gruppo Guinness (nuovo impianto realizzato in Ghana), la Brasserie de Saint Omer e la Brasserie Adelshoffen (entrambe del Gruppo Heineken).
<b>Date</b>	<b>Gennaio 1988 - settembre 1992</b>
Nome e indirizzo del datore di lavoro	COMAU / Huron Graffenstaden - Modena (Italia)
Tipo di attività o settore	Produttore macchine utensili a CNC e sistemi flessibili
Lavoro o posizione ricoperti	Quadro Responsabile Commerciale Italia
Principali attività e responsabilità	Huron Graffenstaden, con sede a Illkirch nei pressi di Strasburgo (Francia), produce e commercializza fresatrici e centri di lavoro a CNC e linee flessibili (FMS) per lavorazioni meccaniche. Dal 1987 è parte del gruppo COMAU. Dopo una permanenza di alcuni mesi presso la sede francese ho creato e gestito la rete di vendita in Italia (10 agenzie dislocate sul territorio nazionale), coordinando una struttura composta da tre tecnici-commerciali (avamprogetto, vendita, gestione progetto) ed una segretaria. Nel 1992 sono stato promosso "funzionario" (qualifica interna FIAT tra livello Quadro e Dirigente) e trasferito a Grugliasco (TO) presso la Divisione Lavorazioni Meccaniche Comau in qualità di Responsabile Vendite della Divisione Lavorazioni meccaniche per il mercato francese (clienti : Renault, Citroen, Peugeot).
<b>Date</b>	<b>febbraio 1984 - maggio 1985 / giugno 1986 - agosto 1987</b>
Lavoro o posizione ricoperti	Responsabile Vendite (Filiale Grandi Utenti Palermo)
Principali attività e responsabilità	Vendita di sistemi di telecomunicazioni (centrali telefoniche, telex, etc) presso gli Istituti di Credito e i grandi alberghi siciliani. Nella seconda fase funzioni di responsabile vendite settore minicomputer e PC per applicazioni bancarie (automazione sportello, cassa cambiali, etc.) presso alcuni istituti di credito della Sicilia occidentale (BPS, Banca Sicula, Credito Siciliano, ecc..)
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Ing C. Olivetti & C. - 90100 Palermo (italia)
<b>Date</b>	<b>giugno 1985 - maggio 1986</b>
Nome e indirizzo del datore di lavoro	SITRADE ITALIA srl - Milano (italia)
Tipo di attività o settore	Commercio sistemi trattamento denaro
Lavoro o posizione ricoperti	Responsabile Filiale Palermo
Principali attività e responsabilità	La Sitrade Italia commercializza sistemi per il trattamento del denaro (contabanconote, selezionatrici, fascettatrici, etc.). Per conto della Sitrade ho creato la Filiale di Palermo gestendo personalmente il settore commerciale e coordinando una segretaria e due tecnici per l'assistenza tecnica post vendita

## Istruzione e formazione

<b>Date</b>	settembre 1987 – marzo 1988
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	ICE (Istituto Commercio Estero) - IFOR ; 20100 Milano (Italia)
Titolo della qualifica rilasciata	<b>Diploma CORCE Marketing e Commercio Estero</b>
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Corso post universitario di specializzazione in Commercio Estero per laureati in ingegneria. Competenze multidisciplinari di Direzione d'azienda, marketing, amministrazione, ecc. legate alle attività di commercio di beni industriali con l'estero.
<b>Date</b>	10/1975 - 07/1983
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Università degli Studi di Palermo - 90100 Palermo (Italia)
Titolo della qualifica rilasciata	<b>Laurea in ingegneria Elettronica (conseguito con votazione 110/110)</b>
Competenze professionali acquisite	Abilitazione alla professione di ingegnere
Livello nella classificazione nazionale o internazionale	Laurea specialistica
<b>Date</b>	10/1970 - 07/1985
Istituto/Organizzazione erogatrice	Istituto Don Bosco "Ranchibile" - 90100 Palermo (Italia)
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	<b>Diploma di maturità scientifica (conseguito con votazione 60/60)</b>
Competenze professionali acquisite	Diploma di scuola secondaria superiore
Livello nella classificazione nazionale o internazionale	

## Capacità e competenze personali

Madrelingua
Altre lingue
Autovalutazione
<i>Livello europeo (*)</i>
<b>Francese</b>
<b>Inglese</b>
<b>Tedesco</b>
<b>Spagnolo / Castigliano</b>

### Italiano

Comprensione				Parlato				Scritto	
Ascolto		Lettura		Interazione orale		Produzione orale			
C1	Utente avanzato	C1	Utente avanzato	C1	Utente avanzato	C1	Utente avanzato	C1	Utente avanzato
B2	Utente autonomo	B2	Utente autonomo	B2	Utente autonomo	B2	Utente autonomo	B1	Utente autonomo
B1	Utente autonomo	B1	Utente autonomo	B1	Utente autonomo	A2	Utente base	A2	Utente base
B1	Utente autonomo	B1	Utente autonomo	A2	Utente base	A2	Utente base	A1	Utente base

(\*) [Quadro comune europeo di riferimento per le lingue](#)

Capacità e competenze sociali	Capacità acquisite sia con esperienze sul campo che frequentando numerosi corsi di formazione manageriale all' interno delle aziende dove ho operato e presso il CFMT (Centro Formazione Manageriale Terziario)
	Eccellente capacità di adeguarsi ad ambienti multiculturali conseguita grazie alla lunga esperienza svolta con l'estero (Francia, Inghilterra, Spagna, Germania) presso primarie aziende multinazionali
	Ottima capacità di comunicazione, ottenuta grazie alla esperienza di responsabile delle vendite.
	Capacità di relazionarsi con interlocutori di livello elevato (Top Management) e di mantenere nel tempo le relazioni interpersonali maturate grazie anche alla fiducia ed alla credibilità acquisita e riconosciuta durante gli anni .

Capacità e competenze organizzative	<p>Capacità di organizzare autonomamente il lavoro, definire priorità e assumersi responsabilità , acquisite tramite le diverse esperienze professionali sopra elencate nelle quali mi è sempre stato richiesto di gestire autonomamente le diverse attività rispettando scadenze ed obiettivi prefissati.</p> <p>Capacità di lavorare in situazioni di stress acquisita in particolar modo attraverso l'esperienza all'estero in cui la puntualità nella gestione e nel rispetto delle scadenze era un requisito indispensabile.</p> <p>Capacità di leadership, coordinamento ed organizzazione risorse umane (manifestazioni fieristiche e gestione attività congressuali; responsabilità diretta di gruppi di lavoro ed agenzie).</p> <p>S minimo</p>
Capacità e competenze tecniche	Competenze nell'area gestionale, marketing e commerciale, maturata sia in aziende multinazionali produttrici di macchine ed impianti industriali che in aziende nell'ambito del terziario e dei servizi.
Capacità e competenze informatiche	Ottima capacità di utilizzare i diversi applicativi del pacchetto Office (Word, Power Point, Excel e Access) e di Internet che ho utilizzato quotidianamente nelle attività operative di lavoro.
Capacità e competenze artistiche	Conoscenza di Musica Classica acquisita sin da ragazzo nel tempo libero (con lo studio in forma privata del pianoforte). Relatore in incontri sulla Storia della Direzione d'orchestra e sulla metafora Leadership-Direzione d'orchestra (Museo Pepoli Trapani, Museo Tonnara Favignana, IV giornata della Didattica Museale Palermo, numerosi Club Rotary Club in Sicilia)

### Ulteriori informazioni

Stato civile: coniugato, senza figli.  
 Disponibilità a trasferimenti in Italia e all'estero.  
 Patente automobilistica B.  
 Membro dal 1999 del Rotary Club Palermo

### Allegati

Su richiesta si possono altresì fornire copie degli attestati (Lower Certificate in English, Zertikat Deutsch als Fremdsprache, Diploma corso ICE-IFOR, Certificato di laurea, ecc..) nonché una lista di referenze e attestati sia professionali, sia di carattere personale.

A mero titolo di esempio di seguito una copia in formato ridotto del Diploma conseguito al termine del Corso post-universitario ICE IFOR Milano 1987-88

